



DELÅRSRAPPORT  
JANUARI - JUNI 2019

## ANDRA KVARTALET 2019 (APRIL – JUNI)

- Nettoomsättning 32,4 Mkr (28,0)
- Periodens rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar, EBITDA, -10,1 Mkr (-3,8)
- Periodens resultat -10,8 Mkr (-4,5)
- Resultat per aktie, EPS, -0,59 (-0,40) SEK
- Ordergång 34,9 Mkr (31,2)
- Orderstock 51,4 Mkr (40,8)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten -0,8 Mkr (-2,5)

## FÖRSTA HALVÅRET 2019 (JANUARI – JUNI)

- Nettoomsättning 59,8 Mkr (56,3)
- Periodens rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar, EBITDA, -18,0 Mkr (-4,9)
- Periodens resultat -19,4 Mkr (-7,3)
- Resultat per aktie, EPS, -1,30 (-0,65) SEK
- Ordergång 60,0 Mkr (63,2)
- Orderstock 51,4 Mkr (40,8)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten -4,5 Mkr (0,8)

## VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- Mentice aktier noteras på First North Premier 18 Juni.
- I samband med att aktierna noterades ökades aktiekapitalet med 1,673,470 aktier till totalt 24,146,552 vilket ökade det egna kapitalet med 76,5 Mkr efter avdrag för kostnader hänförliga till publiceringsprocessen.
- Utdelning avseende 2018 års resultat betalades ut till aktieägarna i juni med 0,18 SEK per aktie, dvs totalt 2,0 Mkr.
- Ett aktiebaserat incitamentsprogram för de anställda implementerades under maj. Teckningsoptionsprogrammet 2019/2024 består av 1,429,922 optionsrätter där varje teckningsoption ger rätten att, i april 2024, teckna en ny aktie till en kurs av SEK 66,50.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODEN

- Vid extra bolagsstämman 28 augusti beslutades att välja in Denis Gestin, David Ballard och Gösta Johannesson som nya styrelseledamöter för Mentice AB.

### NYCKELTAL

	Q2	Q2	Jan -Juni	Jan -Juni	RTM*	Helår
	2019	2018	2019	2018		2018
Ordergång, Mkr	34,9	31,2	60,0	63,2	171,1	174,3
Orderstock, Mkr	51,4	40,8	51,4	40,8	51,4	50,1
Nettoomsättning, Mkr	32,4	28,0	59,8	56,3	160,6	157,0
Omsättning, Mkr	33,2	31,6	62,4	61,3	166,8	165,8
Bruttomarginal, %	81,9%	84,3%	83,3%	84,3%	80,9%	81,2%
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, Mkr	-10,1	-3,8	-18,0	-4,9	7,7	20,8
EBITDA-marginal, %	-31,2%	-13,5%	-30,0%	-8,7%	4,6%	13,2%
Resultat före skatt, EBT, Mkr	-13,6	-4,5	-25,2	-7,0	-4,4	13,8
Periodens resultat, Mkr	-10,8	-4,5	-19,4	-7,3	8,0	20,1
Resultat per aktie, SEK	-0,59	-0,40	-1,30	-0,65	1,1	1,80
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	-0,8	-2,5	-4,5	0,8	10,8	16,0
Kassa vid periodens slut	84,9	9,3	84,9	9,3	84,9	17,8
Sysselsatt kapital (CE), Mkr	62,8	42,1	97,2	43,4	93,3	57,7
Soliditet	62,0%	45,0%	62,0%	45,0%	52,1%	51,0%

## VD- KOMMENTAR



### **Första halvåret 2019 i linje med vad som tidigare kommunicerats**

Nettoomsättningen under första halvåret ökade till 59,8 Mkr (56,3) vilket motsvarar en ökning med 6,2%.

Vi bekräftar våra ekonomiska mål på kort till medellång sikt (kommande 3-5 år) med en årlig tillväxt för nettoomsättning på 30-40% sammansatt, vilket framgår av vår rapport för första kvartalet. För innevarande räkenskapsår förväntar vi oss en tillväxt för nettoomsättning i den nedre delen av detta intervall på 30-40%.

Som beskrivits vidare i denna rapport, hanterar vi ett stort antal möjligheter där några av dessa kan förflyttas in i 2020. Våra framsteg med Siemens Healthineers och Philips Healthcare är mycket positiva och har avancerat snabbare än förväntat men vi ser att den stora tillväxten troligen förskjuts något in i 2020.

Under året har vi fortsatt vår satsning för tillväxt och under första halvåret har vi ökat totalt antal heltidsekvivalenter från 77 personer vid början av året till 97 vid andra kvartalets slut.

### **Stark försäljning under andra kvartalet**

Under andra kvartalet upplevde vi en förbättrad försäljning total jämfört med både första kvartalet i år och samma kvartal förra året. Försäljningen från vårt sjukhussegment var stark från alla geografiska områden och vi adderade ett stort antal nya kunder till vår kundlista.

Inom segmentet medicinteknisk industri har vi upplevt en långsammare start under året vilket gör att många potentiella affärer flyttas framåt. Det är dock värt att notera att vi under kvartalet erhöll två större order från Bard Peripheral Vascular (US) vilka tillsammans uppgår till närmare 1 Musd.

Våra strategiska allianser visar på tillväxt enligt plan med en starkare försäljning än förra året samt lovande framsteg i vårt samarbete med Siemens Healthineers, Philips Healthcare såväl som Laerdal. För både Philips Healthcare och Siemens Healthineer har vi nu en struktur där våra produkter kan börja säljas av respektive bolags säljorganisation (Philips Healthcare i september samt Siemens Healthineers i oktober).

### **Översikt per segment**

#### **Medicinteknisk industri**

Vi fortsätter att förbättra vår position på marknaden med avseende på både nya produkter och våra stora kunder inom medicinteknisk industri. Med flertalet nya behandlingstekniker och nya innovativa tekniker som driver expansionen för endovaskulära behandlingar och med dessa nya tekniker är efterfrågan på Mentice lösningar tydliga.

Inom sektorn för kardiologi är framstegen för behandlingstekniker avseende hjärtklaffar för närvarande en viktig drivkraft för förändring. Inom detta område är användningen av ultraljud, som kraftigt förbättrar den information som läkarna erhåller och därmed effektiviteten för teknikerna men som också minskar strålningsexponeringen för både patienter och vårdpersonal.

Mentice lösningar för ultraljud är unika då vi erbjuder både fristående och realistisk träning för ekokardiografi experter samt fullständig integrerade procedursimulering där röntgen och ultraljud kombineras unikt vilket möjliggör simulering av medicinska instrument dynamiskt och simultant under både röntgen och ultraljud. Detta erbjuder en stor och ny affärsmöjlighet för Mentice.

Dessa lösningar väcker redan betydande uppmärksamhet och vi tror att de kommer att resultera i ökade affärsmöjligheter. Förmågan att genomföra en procedur på den faktiska patientens anatomi på en simulator får mycket uppmärksamhet, speciellt för de nya teknikerna för hjärtklaffar då dessa ofta är mycket komplicerade procedurer. Sedan i våras har Mentice, i samarbete med

en medicinteknisk tillverkare, genomfört planering på 3 sådana patientfall med mycket positivt resultat.

Dessa är bland de mest komplicerade endovaskulära behandlingsmetoderna där behovet är mycket stort och erbjuder möjlighet till förbättrad livskvalitet för en mycket stor del av vår befolkning.

Inom det neurovaskulära området används Mentice lösningar av en majoritet av de största aktörerna inom medicinteknik och vi fortsätter att utöka gränserna för att flytta värdet och användningen för simulering. Möjligheten att behandla akut ischemisk stroke endovaskulärt är helt klart en av de mest uppenbara och också troligen en av våra tider största möjligheter för vårdsektorn att rädda människoliv. Mentice tillhandahåller lösningar för strukturerad utbildning där användaren kan bli objektivt bedömd direkt av simulatoren, samt genom vår lösning tillsammans med Laerdal Medical, för att radikalt reducera ledtider och förbättra processer inom vården. Dessa lösningar får mycket uppmärksamheter från både myndigheter, nationella hälsovårdsorganisationer, vårdleverantörer samt experter på området.

### **Sjukhussystem och utbildningsinstitut**

Under andra kvartalet genererade Mentice mer än 10 nya sjukhus klienter vilket inkluderar namn som: Cleveland VA Hospital (USA), Ohio State University (USA), University of Arizona, Phoenix Simulation Center (USA), University of Utah Medical School (USA), Washington University i St. Louis (USA), Klinikum Chemnitz (DE). Vi har även utökat vårt distributörsnätverk genom en ny distributör i Mellanöstern, Leader HealthCare.

Det tryggar för vår framtid att vi fortsätter att lägga till nya kunder och att vår marknadsposition ger oss betydande trovärdighet i alla delar av världen.

### **Strategiska allianser**

Mentice samarbete inom strategiska allianser har tagit fart, inklusive det framgångsrika genomförande av kommersiella engagemang och gemensam offentlig marknadsföringsverksamhet med både Philips Healthcare, Siemens Healthineers och Laerdal Medical. Nedan en lista över specifika aktiviteter för perioden:

- I maj genomförde Mentice och Siemens Healthineers världens första virtuella patientfall i en helt integrerad angio-svit på EuroPCR, Paris.
- I juni tillkännagav Mentice och Siemens Healthineers sitt samarbete genom ett globalt pressmeddelande (exklusive USA på grund av senare introduktion i denna region) och med hjälp av offentliga evenemang och samarbetsaktiviteter.
- Under andra kvartalet levererades det ytterligare två VIST® Virtual Patient-installation tillsammans med Philips Azurion i Storbritannien respektive Tyskland.
- Hög aktivitetsnivå med Siemens Healthineers inklusive planen för gemensam presentation på TCT, (USA's största interventionella kardiologikongress) i september 2019.
- Värdet av Mentice och Laerdal's gemensamma patientsäkerhetsfokuserade lösning bekräftades av norsk forskning som bevisar förbättrade resultat för patient- och sjukvårdssystemet för akut ischemisk stroke.
- Mentice och Laerdal's gemensamma lösning har fortsatt att öka vår gemensamma marknadsnärvaro globalt. Men aktiviteter både i EMEA, Nordamerika och Asien.

### **Övergången till prenumerationstjänster för mjukvarulösningar för sjukhusmarknaden**

Som tidigare kommunicerats har Mentice för avsikt att migrera till prenumerationbaserad prissättning för sina mjukvarulösningar och den 1 augusti 2019 meddelade Mentice att man omedelbart kommer att införa prenumerationbaserad prissättning för sjukhusmarknaden. Mentice har redan tidigare implementerat samma struktur för prissättning för sina samarbeten

med Siemens Healthineers och Philips Healthcare. Med denna nya struktur introducerar Mentice även en struktur för årliga uppdateringar av alla utbildningsmoduler, vilket ger betydande värde för kunderna.

Mentice avser också att implementera en molnbaserad miljö där klienter erbjuds tillgång till en bredare uppsättning information och värden, såsom tillgång till globalt träningsmaterial, interaktion med Mentice globala kunder och registrering av enskilda användare med möjligheten att jämföra resultat med andra användare eller mot ett genomsnitt av en användargrupp.

Detta är ett första viktigt steg i Mentice avsikt att föra över hela sitt utbud inom programvarulösningen till prenumerationsbaserad prissättning. Dessutom är grunden för denna struktur även fortsatt att kunderna förvärvar och äg sin simuleringsplattform, inklusive grundläggande funktioner såsom träning för angiografi och träning för att minimera strålningsexponering.

### **Etablera Indien som en ny tillväxtmarknad**

Mentice följer kontinuerligt tillväxtmarknaderna, och de senaste åren har vi investerat indirekt i Indien. För närvarande håller vi emellertid på att upprätta en struktur med personal direkt kopplad till Mentice och en tydlig plan för investeringar i specifika områden på den indiska marknaden. Mentice har redan en stark position i Indien via den globala medicintekniska industrin där en stor del av dessa leverantörer som är kunder till Mentice använder våra lösningar vilket stödjer deras expansion i Indien. Vi anser att Indien är en av de marknader i världen som har störst potential, och Mentice har en tydlig avsikt att etablera en struktur för att utveckla liknande positioner på marknader som Europa, USA, Japan eller Kina.

### **Uppdatering av våra produktvisioner och utvecklingsmöjligheter**

I den här rapporten har vi redan nämnt flera utvecklingsområden som vi tror kommer att förbättra värdet för alla våra kunder, medicintekniska produkter såsom sjukvårdskunder samt givetvis positivt påverka företagets framtid de närmaste åren. För att kunna genomföra dessa ligger vårt fokus för närvarande på att skapa en struktur inom våra produkt- och FoU-organisationer som möjliggör snabb utveckling och utrullning av prestationslösningar inom de viktigaste tillväxtområden som nämns nedan:

- **Benchmarking** - Förmågan att ge objektiv feedback direkt från en simulerings-session är en kärnkomponent i Mentice erbjudande. Vi planerar att expandera denna teknik till varje endovaskulär procedur där förmågan hos operatören eller förmågan att följa en viss process påverkar resultat och patientsäkerhet. I vårt engagemang med både tillverkare av medicintekniska produkter och hälsosystem kommer dessa funktioner ytterligare att göra det möjligt för våra kunder att analysera effektivitet och kvalitet för en grupp specialister inom ett hälsosystem såväl som att jämföra över flera system eller regioner.
- **Analys av data** - Vår ambition är att tillhandahålla utvärdering och ackrediteringstjänster för klienter där sådan dataanalys i kombination med faktiska kliniska data kan ge ett betydande mervärde. Förmågan att spåra och övervaka data är en viktig faktor för att skapa en mer effektiv struktur både för grundutbildning, underhåll av färdigheter och kontinuerlig förbättring inom sjukvården.
- **Preoperativ planering** - Mentice har tillhandahållit lösningar för preoperativ planering under det senaste decenniet, men den senaste utvecklingen av komplexa nya behandlingar och bildtekniker kommer att kräva en helt ny nivå av funktionalitet och noggrannhet. Som exempel kräver införandet av avancerade endovaskulära procedurer för reparation och utbyte av hjärtklaffar samtidigt realtidsvisning av mycket realistiska röntgen- och ultraljudsbilder, samtidigt som man dynamiskt simulerar rörelsen för de olika delarna av hjärtat och deras fysiska interaktion med ett medicinskt instrument. Mentice har under de senaste 18 månaderna arbetat mot dessa nya marknadskrav och vi är nu nära att kunna börja förse erfarna läkare med en produktiv miljö för avancerad procedurplanering i större skala.

- Snabb segmentering - Tillgången till 3D-modeller av hög kvalitet är en förutsättning för Preoperativ Planering och den tid som krävs för att skapa sådana modeller påverkar i stor utsträckning användbarheten för dessa lösningar. Detta gäller särskilt för akuta procedurer, där förmågan att omedelbart skapa en simuleringsmodell är ett absolut krav. Mentice har investerat betydande tid inom detta teknikområde där vi nu testar protyper för att gå direkt från datortomografi till Mentice simuleringsmiljö. Denna teknik har också potential att så småningom ha mycket bredare tillämpningar än bara för simulering som diagnostik och marknadsmöjligheterna här är betydande.
- Robot kirurgi och avancerande stödsystem för experter - Mentice har tydligt kommunicerat sin ambition att erbjuda expert stöd för läkare motsvarande det vi ser i andra industrier (jmf flygindustri) och skapa vägledningssystem för robotik inom endovaskulär kirurgi. Dessa applikationer kommer att byggas på våra befintliga kärnlösningar men kompletteras med ny och patentskyddad Mentice-teknik samt innovation som härstammar från våra forskningsprogram för maskininlärning och artificiell intelligens.

Göteborg den 29 augusti 2019

Göran Malmberg

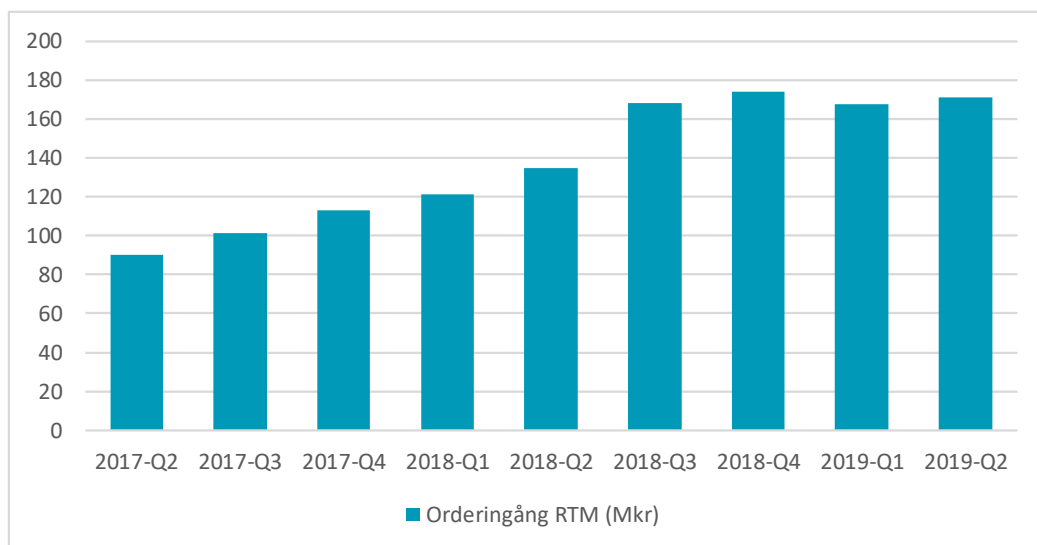
Koncernchef och verkställande direktör

Samtliga pressmeddelanden finns på hemsidan [mentice.com](http://mentice.com)

## FINANSIELL UTVECKLING ANDRA KVARTALET 2019

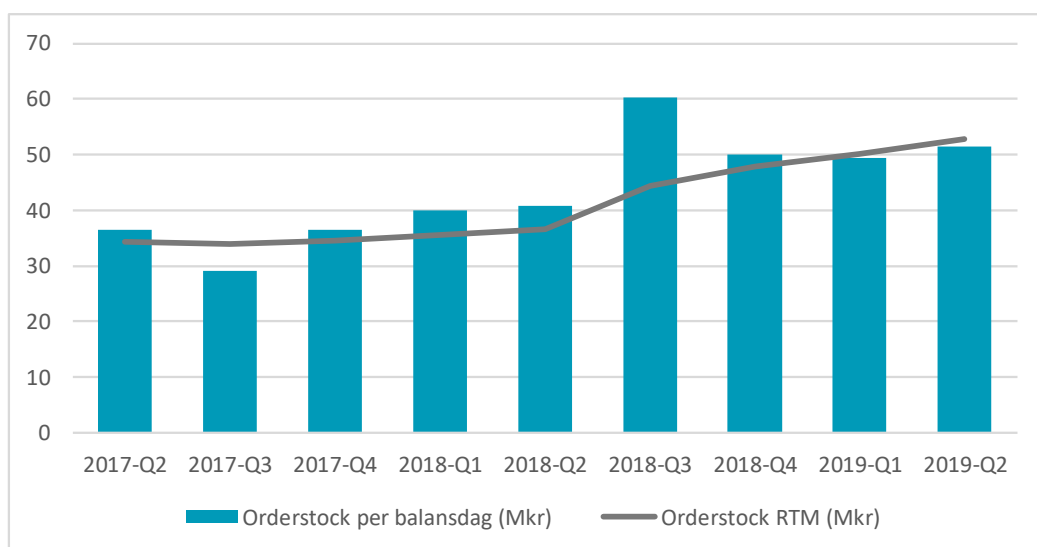
### ORDERINGÅNG

Orderingången för andra kvartalet var 34,9 Mkr (31,2).



### ORDERSTOCK

Aktiviteten under andra kvartalet var fortsatt hög och orderstocken vid utgången av kvartalet uppgick till 51,4 Mkr (40,8). Orderstocken motsvarar ordrar som har erhållits men ännu inte levererats. Av orderstocken beräknas 65 procent levereras under året.



### SÄSONGSVARIATIONER

Det finns ett säsongsmönster i Mentice verksamhet där framförallt det fjärde kvartalet vanligtvis är starkast vad gäller orderingsången och omsättningen. Detta beror dels på att många av kunderna har årsbudgetar per kalenderår, dels att det är svårt att förutsäga godkännande, lanseringsplaner och beslutsprocesser.

### NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen för andra kvartalet uppgick till 32,4 Mkr (28,0). Av nettoomsättningen under andra kvartalet var 17,9 Mkr (19,8) från segmentet Medicinteknisk industri, 12,3 Mkr (8,2) från

Akademi- och universitetssjukhus och 2,1 Mkr (0) från Sjukhussystem. Geografisk så var nettoomsättningen från EMEA 11,7 Mkr (12,5) Mkr, motsvarande 36 procent av den totala nettoomsättningen. Nettoomsättningen ökade i APAC med 9,7 Mkr (3,3) vilket motsvarade 30 procent av totala nettoomsättningen. I Amerika uppgick nettoomsättningen till 10,9 Mkr (12,1) vilket motsvarade 34 procent av den totala nettoomsättningen.

Koncernens nettoomsättning utgörs av intäkter från systemförsäljning av simulatorer, mjukvaruförsäljning samt service och supportintäkter från försäljning av tjänster samt konsultuppdrag.

NETTOOMSÄTTNING PER SEGMENT TSEK	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Helår 2018
Medicinteknisk industri	39 216	39 140	105 723
Akademi-och universitetssjukhus	18 152	17 126	43 269
Sjukhussystem	2 467	0	8 056
<b>Totalt</b>	<b>59 835</b>	<b>56 266</b>	<b>157 048</b>

NETTOOMSÄTTNING PER PRODUKTGRUPP TSEK	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Helår 2018
System	18 996	17 965	55 755
Mjukvara	17 062	18 995	51 442
Support & Service	23 777	19 306	49 851
<b>Totalt</b>	<b>59 835</b>	<b>56 266</b>	<b>157 048</b>

NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD TSEK	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Helår 2018
EMEA	23 780	20 930	52 626
APAC	15 385	9 138	41 315
Amerika	20 670	26 198	63 107
<b>Totalt</b>	<b>59 835</b>	<b>56 266</b>	<b>157 048</b>

#### ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

Övriga rörelseintäkter uppgick i kvartalet till 0,9 Mkr (3,7) vilket i sin helhet avser valutakursförändringar i fordringar och skulder i utländsk valuta.

#### BRUTTOMARGINAL

Bruttomarginalen var fortsatt stabil och hög, under andra kvartalet uppgick bruttomarginalen till 81,9 procent jämfört med 84,0 procent samma period föregående år. Valutakursförändringen har en positiv effekt på bruttomarginalen. Bruttomarginalen påverkas till största del av produktmixen.

#### BRUTTORESULTAT, RÖRELSERESULTATET OCH RÖRELSEMARGINALEN ( EBITDA)

Bruttoresultatet var 26,5 Mkr (23,3). Periodens rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar, EBITDA, uppgick till -10,1 Mkr (-3,8). Det motsvarade en rörelsemarginal på -31,2 procent (-13,5) för andra kvartalet. Försämringen av rörelseresultatet beror ökade kostnader för konsulter och rekrytering av medarbetare för framtida tillväxt.

#### ÖVRIGA EXTERNA KOSTNADER

Övriga externa kostnader uppgick under det andra kvartalet till 12,0 Mkr (12,2).

#### PERSONALKOSTNADER OCH ANSTÄLLDA

Personalkostnaderna uppgick under andra kvartalet till 25,4 Mkr (18,7). Ökningen jämfört med föregående år beror främst på rekrytering av medarbetare inom utveckling men även inom marknad och försäljning. Antalet rekryteringar under andra kvartalet uppgick till 8 (2) varav 4 (0) inom



utveckling, 2 (1) inom försäljning och 2 (1) inom övriga avdelningar. Medelantalet anställda i koncernen för det andra kvartalet var 79 (70) medarbetare, varav 34 (26) i dotterbolaget i USA. Fördelningen mellan män och kvinnor i koncernen var 60 (56) och 19 (14).

#### AKTIVERADE UTVECKLINGSKOSTNADER

Aktiverade utvecklingskostnader under andra kvartalet uppgick till 2,5 Mkr (2,9) och är hänförliga till ett flertal pågående mjukvaruprojekt.

#### FINANSNETTO

Finansnettot för andra kvartalet uppgick till -0,9 Mkr (-0,3). I kvartalets finansnetto ingår 0,4 Mkr i kostnad avseende ränta på leasingskuld enligt IFRS16.

#### RESULTAT FÖRE SKATT, PERIODENS RESULTAT OCH RESULTAT PER AKTIE

Periodens resultat före skatt var -13,6 Mkr (-4,5). Redovisad skatt för kvartalet var 2,8 Mkr (0). Periodens nettoresultat var -10,8 Mkr (-4,5). Periodens resultat per aktie uppgick till -0,59 SEK (-0,40).

#### KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten var -0,8 Mkr (-2,5). Ökningen med 1,7 Mkr var hänförlig till minskade rörelsefordringar och ökade rörelseskulder.

#### KASSA OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassan vid periodens utgång exklusive tillgänglig checkkredit ökade till 84,9 Mkr (9,3). Koncernens totala tillgångar uppgick till 205,4 Mkr (84,8). Implementationen av IFRS 16 har påverkat balansomslutningen med 19,2 Mkr. Under perioden uppgick kundfordringarna till 29,0 Mkr (18,0). Varulagret uppgick till 4,4 Mkr (7,8). Kortfristiga skulder uppgick till 64,5 Mkr (46,6). Ökningen är hänförlig till upplupna kostnader och förutbetalda intäkter och avser till största del fakturerade men ej intäktsförda service och konsultarbeten. Redovisade värden för finansiella tillgångar och skulder bedöms i allt väsentligt överensstämma med verkligt värde.

#### INVESTERINGAR

Investeringarna under andra kvartalet uppgick till 3,6 Mkr (2,9). Av investeringarna avser 2,5 Mkr (2,9) aktivering av utvecklingskostnader. IFRS 16 Leasingtillgångar redovisades för första gången som anläggningstillgång och uppgick till 19,3 Mkr. Koncernen hade per den 30 juni 2019 inga väsentliga åtaganden relaterade till investeringar.

#### MODERBOLAGET

Moderbolaget är rörelsedrivande. Nettomsättningen för moderbolaget uppgick till 24,8 Mkr (20,5). Periodens resultat för moderbolaget motsvarar till största delen försäljning inom EMEA och APAC, utvecklingsavdelningen och huvudkontoret i Sverige. Periodens resultatet var -11,2 Mkr (-6,5).

#### AKTIEKAPITAL

Det totala antalet aktier per den 30 juni 2019 uppgick till 24 146 552 och aktiekapitalet till 1,2 Mkr. Samtliga aktie är stamaktier med lika röstvärde. Aktierna har ett kvotvärde på 0,05 SEK.

#### TVISTER

Koncernen har inga pågående tvister.

#### NÄRSTÅENDE TRANSAKTIONER

Under maj 2019 implementerade bolaget ett aktiebaserat incitamentsprogram för alla anställda.

## HÅLLBARHET

Mentice drivs av förutsättningarna att hjälpa till att reducera antalet dödsfall, skador och kostnader som uppkommer till följd av misstag och ineffektivitet inom vården. Genom att utveckla och tillhandahålla innovativa och realistiska träningsverktyg kan läkarnas kliniska färdigheter förbättras och risken för onödiga misstag minskas. Medicinska misstag är ett stort och kostsamt samhällsproblem. Se utförliga hållbarhetsupplysningar i årsredovisningen för 2018 på sid 4.

## RISKER

Viktiga risker och osäkerheter för koncernen består främst av kommersiella gällande kunder och leverantörer, operationella gällande kompetensförsörjning och säkerhet vid implementering av ny medicinteknisk utrustning och till viss del av regulatoriska risker avseende segmentet Sjukhussystem. De finansiella riskerna ligger i den globala verksamhet som bolaget driver. Det påverkar förändringar i valutakurser och räntor, liksom likviditet, finansiering och kredit. Valutarisk uppstår också vid omräkning av utländska nettotillgångar och resultat till svenska kronor. Mentice övergripande mål är att i största möjliga mån undvika finansiellt risktagande, som kan uppkomma genom förändringar i valutakurser, räntenivåer och marknadspriser samt likviditets, finansierings- och kreditrisker. För mer information om bolagets risker se not 20 på sid 35 i årsredovisningen för 2018.

## AKTIEN OCH ÄGANDE

Mentice aktie är sedan 18 juni 2019 noterad på Nasdaq First North Premier under symbolen MNTC. Enligt Euroclears officiella aktieägarregister hade Mentice 1,108 aktieägare per 30 juni 2019.

## ÖVRIG INFORMATION

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat. Om det finns avvikelser mellan rapporten på engelska och svenska är det den svenska versionen som gäller.

## ÖVERSIKTLIG GRANSKNING

Denna rapport har varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

## FINANSIELLA RAPPORTER

Delårsrapporter samt övriga finansiella rapporter finns tillgängliga på [www.mentice.com](http://www.mentice.com).

Följande rapporter planeras att avlämnas:

Delårsrapport januari – september: 25 november 2019, 8:30

Bokslutskommuniké 2019: 27 februari 2020, 8:30

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER RESULTAT

TSEK	Q2 2019	Q2 Jan-Juni 2018	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	32 354	27 967	59 835	56 255	157 048
Övriga rörelseintäkter	856	3 671	2 522	5 073	8 737
<b>Omsättning</b>	<b>33 210</b>	<b>31 638</b>	<b>62 357</b>	<b>61 328</b>	<b>165 785</b>
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	-5 866	-4 483	-10 019	-8 818	-29 454
Övriga externa kostnader	-12 026	-12 205	-22 903	-22 098	-40 819
Personalkostnader	-25 398	-18 714	-47 412	-35 290	-74 730
Avskrivningar av anläggningstillgångar	-2 620	-1 078	-5 525	-2 115	-4 654
<b>Rörelseresultat, EBIT</b>	<b>-12 700</b>	<b>-4 842</b>	<b>-23 502</b>	<b>-6 993</b>	<b>16 128</b>
Finansiella intäkter	245	295	251	460	511
Finansiella kostnader	-1 162	0	-1 963	-441	-809
Nedskrivning finansiell fordran	0	0	0	0	-1 995
<b>Resultat före skatt, EBT</b>	<b>-13 617</b>	<b>-4 547</b>	<b>-25 214</b>	<b>-6 974</b>	<b>13 835</b>
Skatt på periodens resultat	2 783	47	5 838	-319	6 313
<b>Periodens resultat</b>	<b>-10 834</b>	<b>-4 500</b>	<b>-19 376</b>	<b>-7 293</b>	<b>20 148</b>
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	-10 834	-4 500	-19 376	-7 293	20 148
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-10 834</b>	<b>-4 500</b>	<b>-19 376</b>	<b>-7 293</b>	<b>20 148</b>
Resultat per aktie, SEK	-0,59	-0,40	-1,30	-0,65	1,80

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT

TSEK	Q2 2019	Q2 Jan-Juni 2018	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Helår 2018
Periodens resultat	-10 834	-4 500	-19 376	-7 293	20 148
<i>Övrigt totalresultat</i>					
Periodens omräkningsreserv vid omräkning av utländska verksamheter	566	2 033	1 219	2 171	-1 041
<b>Periodens övrigt totalresultat</b>	<b>-10 268</b>	<b>-2 467</b>	<b>-18 157</b>	<b>-5 122</b>	<b>19 107</b>
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	-10 268	-2 467	-18 157	-5 122	19 107
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-10 268</b>	<b>-2 467</b>	<b>-18 157</b>	<b>-5 122</b>	<b>19 107</b>

## KONCERNENS FINANSIELLA STÄLLNING

TSEK	Juni 2019	Juni 2018	Helår 2018
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	37 124	30 607	33 400
Materiella anläggningstillgångar	5 718	5 778	6 540
Nyttjanderättstillgång	19 262	0	0
Uppskjutna skattefordringar	15 923	2 310	9 569
Summa anläggningstillgångar	78 027	38 695	49 509
Varulager	4 420	7 785	4 955
Aktuella skattefordringar	3 662	2 167	2 581
Kundfordringar	29 034	18 019	42 333
Förutbetalda kostnader & upplupna intäkter	4 841	6 011	13 268
Övriga fordringar	480	2 812	119
Likvida medel	84 886	9 323	17 821
Summa omsättningstillgångar	127 323	46 117	81 077
<b>Summa tillgångar</b>	<b>205 350</b>	<b>84 812</b>	<b>130 586</b>
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	1 207	1 120	1 120
Övrigt tillskjutet kapital	93 097	12 032	12 032
Balanserade vinstmedel inkl. Årets resultat	33 414	25 015	53 587
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	127 718	38 167	66 739
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0
Summa eget kapital	127 718	38 167	66 739
<b>Skulder</b>			
Uppskjutna skatteskulder	167	0	166
Långfristiga leaseskulder	12 941	0	0
Summa långfristiga skulder	13 108	0	166
Leverantörsskulder	11 224	3 633	11 439
Aktuella skatteskulder	223	0	280
Övriga skulder	1 524	2 143	1 358
Kortfristiga leasingskulder	5 055	0	0
Upplupna kostnader & förutbetalda intäkter	46 498	40 869	50 604
Summa kortfristiga skulder	64 524	46 645	63 681
Summa skulder	77 632	46 645	63 847
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>205 350</b>	<b>84 812</b>	<b>130 586</b>

## KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

TSEK	Aktie- kapital	Övrigt till- skjutet kapital	Om- räknings- reserv	Balan- serade vinst inkl. resultat	Summa	Innehav utan bestäm- ande inflytande	Totalt eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2019-01-01</b>	<b>1 120</b>	<b>12 032</b>	<b>-1 295</b>	<b>54 882</b>	<b>66 739</b>	<b>0</b>	<b>66 739</b>
Optionsprogram		4 673			4 673	0	4 673
Nyemission	87	76 392			76 479	0	76 479
Utdelning				-2 016	-2 016	0	-2 016
Periodens resultat				-19 376	-19 376	0	-19 376
Periodens övrigt totalresultat			1 219		1 219,0	0	1 219
<b>Utgående eget kapital 2019-06-30</b>	<b>1 207</b>	<b>93 097</b>	<b>-76</b>	<b>33 490</b>	<b>127 718</b>	<b>0</b>	<b>127 718</b>

# KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

TSEK	Q2 2019	Q2 Jan-Juni 2018	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Helår 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Resultat för skatt	-13 617	-4 547	-25 214	-6 974	13 835
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	2 444	-387	5 175	247	4 692
Betald inkomstskatt	-1 620	679	-1 205	399	-2 120
Summa	-12 793	-4 255	-21 244	-6 328	16 407
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	1 344	-844	-68	-326	1 705
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	7 964	4 490	21 397	7 871	-18 321
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	2 720	-1 847	-4 556	-454	16 214
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-765	-2 456	-4 471	763	16 005
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-239	-1 022	-355	-1 022	-2 534
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2 447	-2 905	-3 972	-5 496	-9 858
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 686	-3 927	-4 327	-6 518	-12 392
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Av personal inlösta aktieoptioner	4 673	0	4 673	0	0
Nyemission	82 000	0	82 000	0	0
Emissionskostnader	-6 440	0	-6 440	0	0
Amortering av leasingskuld	-1 259	0	-2 507	0	0
Utbetald utdelning till moderbolagets aktieägare	-2 016	0	-2 016	0	-958
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	76 958	0	75 710	0	-958
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>73 507</b>	<b>-6 383</b>	<b>66 912</b>	<b>-5 755</b>	<b>2 655</b>
Likvida medel vid periodens början	11 386	15 613	17 821	14 712	14 712
Valutakursdifferens i likvida medel	-7	93	153	366	454
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>84 886</b>	<b>9 323</b>	<b>84 886</b>	<b>9 323</b>	<b>17 821</b>

# MODERBOLAGET RESULTATRÄKNING

TSEK	Q2 2019	Q2 Jan-Juni 2018	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	24 820	20 539	47 968	39 175	112 437
Aktiverat arbete för egen räkning	2 446	976	3 972	3 567	9 858
Övriga rörelseintäkter	850	3 672	2 523	5 073	8 737
<b>Omsättning</b>	<b>28 116</b>	<b>25 187</b>	<b>54 463</b>	<b>47 815</b>	<b>131 032</b>
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	-4 062	-6 173	-8 052	-9 934	-24 490
Övriga externa kostnader	-23 465	-15 289	-44 838	-23 984	-45 554
Personalkostnader	-13 344	-9 899	-25 912	-21 334	-45 316
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-868	-696	-2 053	-1 380	-2 978
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	-1 268
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-13 623</b>	<b>-6 870</b>	<b>-26 392</b>	<b>-8 817</b>	<b>11 426</b>
Övriga ränteintäkter & liknande resultatposter	251	314	251	765	1 352
Räntekostnader och liknande resultatposter	-895	0	-1 504	-922	-1 143
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-14 267</b>	<b>-6 556</b>	<b>-27 645</b>	<b>-8 974</b>	<b>11 635</b>
Obeskattade reserver	0	0	0	0	-775
Skatt på periodens resultat	3 048	14	6 011	-399	-2 100
<b>Periodens resultat</b>	<b>-11 219</b>	<b>-6 542</b>	<b>-21 634</b>	<b>-9 373</b>	<b>8 760</b>

# MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

TSEK	Juni 2019	Juni 2018	Dec 2018
Immateriella anläggningstillgångar	39 198	30 607	35 799
Materiella anläggningstillgångar	1 108	1 117	1 037
Andelar i koncernbolag	41 178	22 167	41 178
Fordringar hos koncernbolag	664	3 481	3 982
Uppskjuten skattefordran	6 397	2 087	386
Summa finansiella anläggningstillgångar	48 239	27 735	45 546
Varulager	3 084	4 374	3 453
Kundfordringar	16 103	8 372	28 582
Fordringar hos koncernbolag	20 147	30 186	19 011
Aktuella skattefordringar	3 662	2 167	2 582
Övriga fordringar	217	93	120
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 062	5 443	6 400
Kassa och bank	76 404	4 196	12 667
Summa omsättningstillgångar	124 679	54 831	72 815
<b>Summa tillgångar</b>	<b>213 224</b>	<b>114 290</b>	<b>155 197</b>
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	1 207	1 120	1 120
Fond för utvecklingskostnader	22 018	9 280	18 541
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	88 424	12 032	12 032
Balanserat resultat	43 197	44 517	35 256
Periodens resultat	-21 634	-9 373	8 760
<b>Summa eget kapital</b>	<b>133 212</b>	<b>57 576</b>	<b>75 709</b>
Obeskattade reserver	775	0	775
Skulder till koncernföretag	34 020	24 530	27 126
Summa långfristiga skulder	34 795	24 530	27 126
Leverantörsskulder	11 207	2 577	11 179
Övriga skulder	848	1 706	1 101
Upplupna kostnader & förutbetalda intäkter	33 162	27 901	39 307
Summa kortfristiga skulder	45 217	32 184	51 587
<b>Summa eget kapital &amp; skulder</b>	<b>213 224</b>	<b>114 290</b>	<b>155 197</b>

## NOTER

### JÄMFÖRELSETAL

Jämförelsetal IFRS 16 har implementerats från den 1 januari 2019 och påverkar jämförelse av vår finansiella utveckling. IFRS 16 diskonterar värdet av rätten till framtida användning av leasingtillgångar och värdet redovisas som en tillgång i balansräkningen med motsvarande leasingåtagande som skuld. De redovisade leasingtillgångarna skrivs av i enlighet med avtalets löptid och skulden minskar genom löpande betalning för åtagandet. Effekten från diskonteringen har redovisats som räntekostnad. Mentice balansräkning, resultaträkning och kassaflöde har påverkats av IFRS 16 enligt nedan per 30 juni 2019:

TSEK	Inkl. IFRS 16	IFRS 16 effekt	Exkl. IFRS 16
<b>Koncernens balansräkning</b>			
Anläggningstillgångar	78 027	17 721	60 306
Långfristiga skulder	13 108	12 941	167
Kortfristiga skulder	64 524	5 055	59 469

TSEK	Inkl. IFRS 16	IFRS 16 effekt	Exkl. IFRS 16
<b>Totalresultat</b>			
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-10 080	2 700	-12 780
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-2 620	-2 680	60
Rörelseresultat (EBIT)	-12 700	20	-12 720
Finansnetto	-917	-371	-546
Resultat före skatt	-13 617	-351	-13 266

TSEK	Inkl. IFRS 16	IFRS 16 effekt	Exkl. IFRS 16
<b>Kassaflödesanalys</b>			
Ej kassaflödespåverkande poster	1 198	20	1 178
Finansiella poster	0	-371	371
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 198	-351	1 549

### REDOVISNINGSPRINCIPER

Mentice tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) så som de antagits av EU. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen.

Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering.

De tillämpade redovisningsprinciperna överensstämmer med tidigare räkenskapsår, beskrivna i årsredovisningen för 2018 med tillägg för tillämpning av de nya IFRS-standarderna för IFRS 16.



## NYA STANDARDER, ÄNDRINGAR OCH TOLKNINGAR SOM TILLÄMPAS FRÅN OCH MED 1 JANUARI 2019

IFRS 16 Leasingavtal utfärdades 2016 för att ersätta IAS 17 Leasingavtal och har implementerats 2019. Mentice har valt det modifierade retrospektiva tillvägagångssättet som metod för tillämpning av den nya redovisningsstandarden första gången. Det betyder att den ackumulerade effekten av implementation påverkar redovisningen första gången som redovisningsprincipen tillämpas. Ingen justering görs av jämförande information. Implementationen av IFRS 16 påverkar jämförelsen av 2019 års siffror med föregående år.

För beräkning av IFRS 16 värdet på nyttjanderätterna och tillhörande åtaganden har vi exkluderat leasingavtal med en löptid kortare än 12 månader samt leasingavtal med ett totalt värde under 50 000 kronor. För att beräkna värdet av rätten till användning och leasingkulden har den marginella låneräntan baserats på kategori av hyresavtal, längden på avtalet och region. För mer information om tillämpade redovisningsprinciper se Mentice årsredovisning.

## SEGMENT

Mentice verksamhet är uppdelad i tre segment som speglar koncernens verksamhet, finansiella styrning och ledningsstruktur. De tre segmenten är Medicinteknisk industri, Akademi- och universitetssjukhus samt Sjukhussystem.

## INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Koncernens intäkter utgörs av intäkter från försäljning av simulatorer och programvaror, intäkter från försäljning av tjänster samt intäkter från konsultuppdrag.

**Medicinteknisk industri** avser försäljning av simulatorer, programvara och tjänster där produkten används för utbildning och marknadsföring för att på ett säkert sätt lansera och implementera nya medicintekniska produkter.

**Akademi- och universitetssjukhus** avser försäljning av simulatorer, programvara samt tjänster till akademien, sjukhus och institutioner som erbjuder utbildning av sjukhuspersonal och läkare under utbildning.

**Sjukhussystem** avser försäljning av simulatorer, programvara och tjänster till vårdgivande organisationer där våra lösningar aktivt verkar för att öka effektivitet och minska risk för skador på patienter. Koncernens intäkter kommer från regionerna EMEA, APAC och Americas.

TSEK	Medicinteknisk industri		Akademi- och universitets-sjukhus		Sjukhussystem		Summa	
	Jan -Juni 2019	Jan- Juni 2018	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018	Jan-Juni 2019	Jan-Juni 2018
<b>Geografisk marknad</b>								
EMEA	16 352	13 090	6 222	7 840	1 206	0	23 780	20 930
APAC	7 748	7 957	7 637	1 181	0	0	15 385	9 138
Amerika	15 116	18 093	4 293	8 105	1 261	0	20 670	26 198
Summa	39 216	39 140	18 152	17 126	2 467	0	59 835	56 266
Tidpunkt för intäktsredovisning								
Varor och tjänster som redovisas vid en given tidpunkt	26 067	27 948	16 856	14 997	2 467	0	45 390	42 945
Varor och tjänster som redovisas över tid	13 149	11 192	1 296	2 129	0	0	14 445	13 321
<b>Summa nettoomsättning från avtal med kunder</b>	<b>39 216</b>	<b>39 140</b>	<b>18 152</b>	<b>17 126</b>	<b>2 467</b>	<b>0</b>	<b>59 835</b>	<b>56 266</b>

## VÄRDERINGSGRUNDER TILLÄMPADE VID UPPRÄTTANDE AV FINANSIELLA RAPPORTERNA

Tillgångar och skulder redovisas till historiska anskaffningsvärden med undantag av valutaderivat vars värde baseras på verkligt värde. Per den 30 juni var det verkliga värdet av utestående terminskontrakt Mkr 0 (0).

## BEDÖMNINGAR OCH UPPSKATTNINGAR I DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar, antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

## JUSTERINGAR, AVRUNDNINGAR

Viss finansiell information som redovisas i denna rapport har avrundats vilket kan påverka tabellernas summering.

## FINANSIELLA INSTRUMENT, VALUTAEXPONERING OCH RISKHANTERING

Mentice använder valutaterminskontrakt för hantering av valutarisk. Valutaterminskontrakt används för säkring av risk i samband med fordringar på kunder. Terminskontrakt placeras vid order. Övriga framtida kassaflöden säkras inte. Mentice verksamhet ger upphov till exponering för kreditrisk vid försäljning till kunder. Vid försäljning till nya kunder eller kunder som anses ha högre riskeponering används uteslutande förskott eller rembursar.

## INFORMATION OM MODERBOLAGET

Mentice AB (publ) med organisationsnummer 556556-4241 är ett svenskt publikt bolag med säte i Göteborg, Sverige.

## ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som inte direkt kan utläsas eller härledas ur finansiella rapporter. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta för företagsledning och investerare att analysera koncernens utveckling. Investerare bör betrakta dessa alternativa nyckeltal som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS.

## FÖRKLARING TILL PRESENTERADE NYCKELTAL

**Orderingång** - Värdet av de ordrar som har inkommit under perioden.

**Orderstock** - Avser belopp på ännu ej levererade produkter och tjänster.

**Orderingång rullande 12 månader** - Mentice har återkommande haft enskilt starka kvartal och det är därför viktigt att löpande se utvecklingen över tid och inte endast enskilda kvartal. Mentice har historiskt haft ett starkt fjärde kvartal.

**Omsättning rullande 12 månader** - Mentice har återkommande haft enskilt starka kvartal och det är därför viktigt att löpande se utvecklingen över tid och inte endast enskilda kvartal. Mentice har historiskt haft ett starkt fjärde kvartal.

**Bruttoresultat** - Nettoomsättning minus kostnader för sålda varor. Måttet visar på lönsamhet innan fasta kostnader.

**Bruttomarginal** – Bruttoresultat som andel av nettoomsättning. Måttet används för att mäta operativ lönsamhet innan fasta kostnader.

**EBITDA** – Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar. Måttet används för att mäta verksamhetens lönsamhet före avskrivningar och nedskrivningar.

**EBITDA marginal** – EBITDA som andel av nettoomsättning. Måttet används för att mäta operativ lönsamhet, oberoende av finansiering, nedskrivningar och avskrivningar.

**EBITDA rullande 12 månader** – Mentice har återkommande haft enskilt starka kvartal och det är därför viktigt att löpande se utvecklingen över tid och inte endast enskilda kvartal.

**Sysselsatt kapital (CE)** – Tillgångar som är finansierade av banker och ägare

**Soliditet** – Mentice är ett tillväxtbolag för att visa kapitalstrukturen redovisar mentice eget kapital dividerat med balansomslutning

# FINANSIELLA MÅL PÅ KORT TILL MEDELLÅNG SIKT

## OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

30-40 procent genomsnittlig årlig omsättningstillväxt under kort till medellång sikt (3-5 år).

## LÖNSAMHET

30 procent EBITDA marginal på kort till medellång sikt (3-5 år).

## UTDELNINGSPOLICY

Mentice är verksamt på en stark växande marknad. För att kapitalisera på marknadsmöjligheterna kommer bolaget att prioritera tillväxt, både organisk och förvärvsdriven. Årsstämman beslutade att dela ut 0,18 kronor per aktie (före split av aktier), dvs 2,0 miljoner kronor för verksamhetsåret 2018.

## OM MENTICE

### AFFÄRSIDÉ

Mentice affärsidé är att hjälpa till att skapa förutsättningar för att reducera antalet dödsfall, skador och kostnader som uppkommer till följd av misstag och ineffektivitet inom vården. Genom att utveckla och tillhandahålla innovativa och realistiska träningsverktyg kan läkarnas kliniska färdigheter förbättras och risken för onödiga misstag minskas. Medicinska misstag är ett stort och kostsamt samhällsproblem och utgör den tredje vanligaste dödsorsaken efter hjärtsjukdomar och cancer i USA. En nära integration med hälsovården och den övriga medicinteknikindustrin är avgörande för att främja innovativa lösningar som förstärker simuleringsupplevelsen. Hållbara, sociala och miljörelaterade frågor är en central del av Mentice uppförandekod och verksamhet. Mentice har ett stort fokus på fortlöpande innovation av de produkter som erbjuds samt att ta simulering till nya höjder för att erbjuda de bästa lösningarna som finns tillgängliga för kunder inom sjukhus, kliniker, universitet, forskargrupper och den medicintekniska industrin. Bolaget har tydliga ambitioner och principer för att ta ett ekonomiskt, socialt och miljömässigt ansvar.

### MÅLSÄTTNING

Mentice **målsättning** är att reducera antalet dödsfall, skador och kostnader som uppkommer till följd av medicinska misstag och ineffektivitet genom att utveckla innovativa verktyg för att förbättra kliniska färdigheter.

### VISION

Mentice **vision** är att göra medicinsk simulering så realistisk, effektiv och lätt att använda så att simulatorer rutinmässigt kommer att användas av läkare som en naturlig del i att förbättra och utveckla sin skicklighet.

### UPPDRAG

Mentice **uppdrag** är att erbjuda de mest effektiva och stimulerande lösningarna och fortlöpande förnya och utveckla produkterna för att göra simuleringsupplevelsen så realistisk som möjligt. Därtill arbetar Mentice i tätt samarbete med medicinska samfund och industrier för att bidra till att skapa bästa möjliga träningsmiljö.